

新製品・市場動向①

インタビュー

コアスタッフ(株)
代表取締役

戸沢 正紀氏



「EEMS」など、当社の特徴である各種サービスを結集した事業だ。

「11年度上期までは好調ですね。」

「コアスタッフホールディングス(株)(東京都千代田区丸の内1-6-1、☎03-6250-2111)では、2011年10月に、次世代照明の新ブランド「Symfos(シンフォス)」を立ち上げ、蘭フィリップスに生産委託した有機LED照明パネルのサンプルキットの発売を開始。

「特徴などを聞いた。貴社の特徴は。」

戸沢 当社は「ひとつから」を中心に、お客様の高度なニーズに応える各種サービスの豊富さを特徴としている。「ひとつからは、当社がメーカーから直接もしくは正規代理店よりMOQで購入し、お客様へ製品

さらに、市場在庫専門検査機関「クオリティラボ」も他社との大きな差別化要因だ。10年間で蓄積されたノウハウと、ICテスターをはじめとする各種検査装置を用いた偽造品判定サービス(真贋判定)やICの不具合解析サービス(あけてしらべる)、ICスクリー

戸沢 部門別だと、東日本震災やタイの洪水被害で、サプライチェーンが寸断されてしまったため、在庫販売が伸長した。また、EMSは大手代理店との協業が奏功し、売り上げを大きく伸ばすことができた。EMSとして、CPUボードビジネスも堅調な伸びを示している。

戸沢 「ひとつから」、「チームものづくり」、豊富な自社在庫量と仕入れノーズを生かし、「余剰在庫ゼロ」、「短納期」、「まとめてお任せ」を実現してお客様の競争力向上、当社の利益率向上を図る戦略だ。

「世界最高クラスの発光効率を実現した」と自信を見せる、LA事業推進

「あまりをいかにす」という余剰在庫削減サービスでは、当社の長野物流センターに在庫を預けてもらい、当社オンラインサイトの「ザイコストアドットコム」で国内外の顧客に販売する。管理費は無償だ。在庫を処理する場合も当社が一括で買い取りを行う。

「EEMS事業について。」

戸沢 「ひとつから」で

「ひとつから」で

「ひとつから」で

余剰在庫を「ゼロ」へ

11年通期は20%増見込む

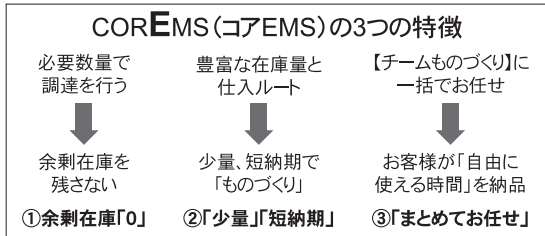
を1つから販売するサービスだ。必要数量で調達する限り、お客様の余剰在庫は出てこない。

「11年度通期は20%増見込む」

「11年度上期に官

「11年度上期に官

「11年度上期に官



「EEMS事業をコアにする」なる飛躍を目指す

「EEMS事業をコアにする」なる飛躍を目指す

「EEMS事業をコアにする」なる飛躍を目指す

「EEMS事業をコアにする」なる飛躍を目指す

「EEMS事業をコアにする」なる飛躍を目指す

130年



中來田眞弘氏

「EEMS事業をコアにする」なる飛躍を目指す